



VERKAUFS-ASSISTENT FÜR SPORT UND GESUNDHEIT

Über 700 Mannschaften und Trainingszentren, hunderte Gesundheitseinrichtungen und Millionen individueller Kunden weltweit vertrauen Firstbeat, wenn es um den Erfolg im Team und die Leistungsoptimierung im Alltag, am Arbeitsplatz oder am Wettkampftag geht. Firstbeat ist der führende Anbieter physiologischer Analysen für Sport und Wellness. Die wissenschaftsbasierten Herzratenvariabilität-Analysen von Firstbeat ermöglichen objektive Einsichten in Training, Regeneration, Schlaf und Lifestyle.

Mit knapp 100 Mitarbeitern ist Firstbeat eine feste Institution im europäischen und amerikanischen Raum und auch unser deutschsprachiges Team wird stetig größer. Um unser Wachstum in den deutschsprachigen Ländern zu unterstützen, suchen wir einen weiteren Mitarbeiter für unser Team vor Ort. Als Verkaufs-Assistent wirst Du Teil eines jungen Teams, unterstützt unsere deutschsprachigen Mitarbeiter in der DACH-Region sowie unsere Kunden direkt vor Ort. Wenn professioneller Sport und Gesundheit Deine Leidenschaften sind und Du von deinem Verkaufstalent überzeugt bist, bieten wir Dir hier eine einzigartige Karrierechance!

DEINE AUFGABEN:

- Kontakt zu Profimannschaften, Leistungszentren, Sportuniversitäten und anderen Sportakteuren in der DACH-Region finden und aufbauen, mit entsprechenden Verkaufsabschlüssen
- Kontakt zu Unternehmen und Institutionen des öffentlichen Sektors bezüglich Gesundheit und Lifestyle Assessment in der DACH-Region finden und aufbauen, mit entsprechenden Verkaufsabschlüssen
- Präsentationen vor Ort, Repräsentation von Firstbeat bei lokalen und nationalen Messen und Konferenzen
- Identifizierung neuer Märkte für Verkaufstätigkeiten sowie die Entwicklung und Verbesserung von Strategien, um diese Märkte zu erweitern
- effektive Nutzung einer CRM-Datenbank, um Deine Kontakte zu organisieren und Verkaufsmöglichkeiten zu bewerten
- mit unseren Kunden der DACH-Region zusammenzuarbeiten und ihnen dabei zu helfen, das Optimum aus ihren Analysen zu holen

WAS DU MITBRINGST:

- Kommunikationstalent, praxisbezogenes Verständnis für unsere Zielgruppen und das effektive Erkennen der Bedürfnisse unserer Kunden
- die Fähigkeit, mit verschiedenen Kunden zu kommunizieren: vom Trainer, Teammanager bis hin zum Geschäftsführer
- exzellente Networking-Skills
- Flexibilität in Deinen Arbeitszeiten und Mobilität innerhalb der DACH-Staaten
- Verkaufserfahrung im Sport- und Gesundheitsbereich
- Selbstständiges, engagiertes Verkaufstalent
- Abschluss/Erfahrungen in Sport- und Gesundheitsbereich und/oder Coaching

WAS WIR DIR BIETEN:

- die Möglichkeit, Teil des führenden Unternehmens in Wearables, Sport- und Wellness-Technologie zu werden
- eine Chance, mit Top-Sportteams aus der ganzen Welt zusammen zu arbeiten
- flexible Arbeit mit einträglichem Bonus-System
- Du wirst Teil einer sich schnell verändernden Industrie mit guten Möglichkeiten, dich innerhalb des Unternehmens zu entwickeln und zu wachsen

Die Position ist in Deutschland gelegen und Du bist direkt mit unserem Hauptquartier in Finnland verbunden.

Bitte sende Deine offene Bewerbung, Lebenslauf und Lohnvorstellung **bis zum 21. Mai 2017** mit dem Betreff „Verkaufs-Assistent Deutschland“ per E-Mail an Herrn Felix Loß: felix.loss@firstbeat.com.

Weitere Fragen beantworten wir auch gern am Telefon unter: +49 152 377 096 00

<http://sport.uni-mainz.de/stellen-und-hiwi-angebote-sowie-praktika-und-externe-stellen/>